

**CÔNG TY CỔ PHẦN
THUỐC SÁT TRÙNG VIỆT NAM**

Số: 61 /TST-NSHC

Về việc hỗ trợ giới thiệu sinh viên đã ra trường tham gia dự tuyển vào Công ty.

**CỘNG HÒA XÃ HỘI CHỦ NGHĨA VIỆT NAM
Độc lập – Tự do – Hạnh phúc**

TP. Hồ Chí Minh, ngày 2 tháng 02 năm 2025

Kính gửi: Ban Giám hiệu Trường Đại học Cần Thơ

Công ty cổ phần Thuốc sát trùng Việt Nam chúng tôi là đơn vị sản xuất – kinh doanh thuốc bảo vệ thực vật đầu tiên của cả nước (thành lập năm 1976), hiện Nhà nước nắm giữ 51% vốn cổ phần.

Hiện nay, Công ty chúng tôi đang có nhu cầu tuyển dụng bổ sung nhân sự phát triển kinh doanh có chuyên ngành về: Nông nghiệp, Quản trị kinh doanh, Kinh tế hoặc các chuyên ngành khác nhưng có kiến thức về Nông nghiệp, cây trồng, thuốc bảo vệ thực vật và liên quan để làm việc tại các khu vực trên địa bàn cả nước của Công ty (trụ sở Công ty đóng tại số 102 Nguyễn Đình Chiểu, P. Đa Kao, Quận 1, Tp.HCM).

Nhằm tạo điều kiện thuận lợi cho các bạn sinh viên đã tốt nghiệp. Chúng tôi gửi văn bản này (kèm Thông báo tuyển dụng) với mong muốn được quý Trường quan tâm, giới thiệu là cầu nối giữa doanh nghiệp với các bạn cựu sinh viên của nhà trường và giúp đỡ chúng tôi trong công tác tuyển dụng tới các bạn cựu sinh viên có nhu cầu.

Rất mong được sự quan tâm, hỗ trợ của quý nhà trường.

Trân trọng cảm ơn.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu: VT, NSHC.



Nguyễn Thân



CÔNG TY CỔ PHẦN THUỐC SÁT TRÙNG VIỆT NAM (VIPESCO)

THÔNG BÁO TUYỂN DỤNG

VIPESCO được thành lập năm 1976, là công ty cổ phần Nhà nước nắm giữ 51% vốn. Chúng tôi cần tuyển bổ sung nhân lực kinh doanh, như sau:

TT	Chức danh, Nơi làm việc	Số lượng	Nhiệm vụ chính	Yêu cầu	Lương tháng
1	Phụ trách Quảng bá sản phẩm	01	<ul style="list-style-type: none"> - Phân tích thị trường và sản phẩm - Đưa ra định hướng và hỗ trợ các khu vực thực hiện các hoạt động bán hàng, quảng bá và phát triển sản phẩm. - Tìm kiếm sản phẩm mới bổ sung cho các bộ sản phẩm hiện có của công ty sử dụng trên cây trồng. - Xây dựng bài (viết, nói, tài liệu tuyên truyền, hướng dẫn) kỹ thuật, tham gia các hoạt động quảng bá đến nông dân. - Hỗ trợ công việc khác khi được phân công. 	<ul style="list-style-type: none"> • Trình độ: Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Nông nghiệp, QTKD. • Có kinh nghiệm làm việc từ 05 năm trong lĩnh vực nông nghiệp trở lên. • Am hiểu lĩnh vực thuốc BVTV. • Nắm rõ cơ cấu cây trồng, mùa vụ, dịch hại, tập quán canh tác và cơ hội phát triển sản phẩm. • Có khả năng phân tích, tổng hợp, hoạch định chiến lược, lập kế hoạch chi tiết về quảng bá sản phẩm. • Có kỹ năng thuyết trình trước đám đông. • Có khả năng làm việc độc lập, làm việc nhóm, chịu được áp lực công việc cao. • Thành thạo Tin học văn phòng. • Ngoại ngữ: Đọc, hiểu tiếng Anh chuyên ngành. • Có phương tiện đi lại phù hợp với yêu cầu công việc. 	12 đến 15 triệu đồng
2	Phụ trách Quảng bá truyền thông	01	<ul style="list-style-type: none"> - Xây dựng kịch bản, viết bài và sáng tạo nội dung quảng bá sản phẩm, thương hiệu trên các nền tảng mạng xã hội, truyền thông (website, facebook, tiktok, báo, đài truyền hình, ...). - Quản lý và theo dõi các trang mạng xã hội do Công ty đăng ký. - Hỗ trợ công việc khác khi được phân công. 	<ul style="list-style-type: none"> • Trình độ: Tốt nghiệp Đại học chuyên ngành Kinh tế, Nông nghiệp. • Có kinh nghiệm làm việc từ 01 năm trong ngành thuốc BVTV trở lên. • Có kỹ năng xây dựng kịch bản, viết bài và sáng tạo nội dung quảng cáo. • Sử dụng thành thạo các phần mềm thiết kế, tạo clip, tạo video. • Am hiểu về cây trồng, dịch hại, lĩnh vực thuốc BVTV, các hình thức quảng bá trên truyền thông, mạng xã hội. • Am hiểu sâu về quảng cáo trên các nền tảng mạng xã hội, truyền thông hiện nay. • Có phương tiện đi lại phù hợp với yêu cầu công việc. 	12 đến 15 triệu đồng
3	Nhân viên Bán hàng Quảng bá khu vực Nam Sông Hậu: - Bạc Liêu (1) - Cần Thơ (1)	02	<ul style="list-style-type: none"> - Tiếp xúc khách hàng, nông dân và các cơ quan, ban ngành liên quan. 	<ul style="list-style-type: none"> • Trình độ: Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên các chuyên ngành Nông nghiệp, hoặc chuyên ngành khác nhưng phải có kiến thức về Nông nghiệp tương đương trình độ trung cấp trở lên. 	07 đến 12 triệu đồng
4	Nhân viên Bán hàng Quảng bá khu vực Bắc Sông Hậu: - Bến Tre (1) - Vĩnh Long (1)	02	<ul style="list-style-type: none"> - Thực hiện các chương trình bán hàng và quảng bá sản phẩm. - Hỗ trợ công việc khác khi được phân công. 	<ul style="list-style-type: none"> • Có kỹ năng bán hàng, quảng bá sản phẩm. Tin học văn phòng. • Ưu tiên ứng viên đã có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực nông nghiệp và liên quan. • Có phương tiện đi lại phù hợp với yêu cầu công việc. 	



5	Nhân viên Bán hàng Quảng bá khu vực Miền Đông - Hồ Chí Minh: - Bình Phước (1) - Tây Ninh (1)	02			
6	Nhân viên Bán hàng Quảng bá khu vực Miền Đông – Duyên hải Miền Trung: - Đà Lạt (1) - Bảo Lộc (1) - Bà Rịa (1) - Cẩm Mỹ, Đồng Nai (1)	04	- Tiếp xúc khách hàng, nông dân và các cơ quan, ban ngành liên quan. - Thực hiện các chương trình bán hàng và quảng bá sản phẩm. - Hỗ trợ công việc khác khi được phân công.	• Trình độ: Tốt nghiệp Cao đẳng trở lên các chuyên ngành Nông nghiệp, hoặc chuyên ngành khác nhưng phải có kiến thức về Nông nghiệp tương đương trình độ trung cấp trở lên. • Có kỹ năng bán hàng, quảng bá sản phẩm. Tin học văn phòng. • Ưu tiên ứng viên đã có kinh nghiệm làm việc trong lĩnh vực nông nghiệp và liên quan. • Có phương tiện đi lại phù hợp với yêu cầu công việc.	07 đến 12 triệu đồng
7	Nhân viên Bán hàng Quảng bá khu vực Cao Nguyên: - Kon Tum (1) - Nam Gia Lai (1) - Bắc Gia Lai (1)	03			

Lưu ý: Ngoài lương tháng, người lao động được thưởng theo kết quả hoạt động, bảo hiểm, các khoản phụ cấp phục vụ công tác và các chế độ khác theo các quy định của pháp luật về lao động và quy định của Công ty.

Nơi làm việc:

- Số TT 1 và 2: Làm việc tại Văn phòng Công ty, 102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Đa Kao, Quận 1, TP Hồ Chí Minh.

- Số TT từ 3 - 7: Được phân công làm việc tại các địa bàn nêu trên, theo các Khu vực bán hàng tương ứng của Công ty.

Hồ sơ ứng tuyển:

- **Phiếu Thông tin ứng viên** (theo mẫu tham khảo của Công ty, vui lòng lấy mẫu phiếu bằng cách quét mã QR ở cuối thông báo này, hoặc truy cập lấy mẫu phiếu tại địa chỉ: https://www.vipesco.com.vn/pdf/thongtinfoingvien-curriculumvitae_vi_1552552239.doc) Điền thông tin và gửi về email của Phòng Nhân sự - HC: nhansu@vipesco.com.vn, hoặc gửi theo đường bưu điện về Phòng Nhân sự - Hành chính Công ty CP Thuốc sát trùng Việt Nam, 102 Nguyễn Đình Chiểu, Phường Đa Kao, Quận 1, TP Hồ Chí Minh.

Thời hạn nộp Phiếu Thông tin ứng viên: trước ngày 10/03/2025. Công ty sẽ mời phỏng vấn các ứng viên có Phiếu thông tin phù hợp.

- **Các hồ sơ khác** (Phiếu đăng ký việc làm, Sơ yếu lý lịch, Phiếu khám sức khỏe, bản sao các văn bằng liên quan, CCCD, giấy xác nhận cư trú...) sẽ nộp khi được tuyển dụng.

Mọi thắc mắc xin liên hệ:

Phòng Nhân sự - Hành chính Công ty,
ĐT: (028)38296378 – (028)38233531;
TP: Ông Trần Thanh Bình, ĐT: 0917555553,
email: tranthanhbinh@vipesco.com.vn;
PTP: Ông Nguyễn Xuân Đà, ĐT: 0909975564,
email: nguyenuanda@vipesco.com.vn;
CV: Bà Nguyễn Thị Minh Ánh, ĐT: 0933460606,
email: minhan@vipesco.com.vn.



Vui lòng quét mã này để lấy mẫu
Thông tin ứng viên

