

## Cơ Hội Tuyển Dụng

### Thông tin công ty

PLANTNER INC. là một công ty khởi nghiệp Hàn Quốc được thành lập vào năm 2024 chuyên triển khai và áp dụng các loại nguyên liệu và phân bón thân thiện với môi trường dựa trên chiết xuất tự nhiên từ rong biển hay lục bình và các sản phẩm phụ khác.

Chúng tôi đã nhận được tài trợ từ Tổ chức 500Global, một Công ty thúc đẩy toàn cầu có trụ sở tại Hoa Kỳ, Blueprint Partners, Chương trình tăng tốc khởi nghiệp công nghệ lớn nhất Hàn Quốc và Quỹ Bảo lãnh Tín dụng Hàn Quốc, một tổ chức quản lý quỹ công.

Ngoài ra, thông qua chương trình hỗ trợ R&D của chính phủ Hàn Quốc, chúng tôi đang **thúc đẩy phát triển công nghệ với sự hợp tác của Đại học Quốc gia Seoul**, một trong những trường đại học hàng đầu châu Á.

Tại Việt Nam, chúng tôi đã thực hiện một dự án liên quan đến nông nghiệp bền vững với sự hỗ trợ của KOICA, cơ quan ODA của chính phủ Hàn Quốc, từ tháng 4 năm ngoái.

Thông qua dự án này, chúng tôi đang tham gia vào các hoạt động nội địa hóa và trình bày việc sử dụng sản phẩm tại tỉnh An Giang với sự hợp tác của Đại học ĐHQGHN-HCM An Giang.

Chúng tôi đã gặp gỡ nhiều nông dân và các bên liên quan trong nông nghiệp ở tỉnh An Giang, Đồng Tháp và Long An, lắng nghe câu chuyện của họ, và chúng tôi đang chuẩn bị các loại phân bón thân thiện với môi trường có thể giúp họ giải quyết các vấn đề môi trường khác nhau, bao gồm cả axit hóa đất.

Tháng 12 năm ngoái, với sự hỗ trợ của Oxfam Việt Nam, Tổ chức phi chính phủ lớn nhất thế giới trong lĩnh vực nông nghiệp, chúng tôi đã tổ chức hội thảo về nông nghiệp bền vững tại Long Xuyên, đánh dấu lần đầu tiên hội thảo được giới thiệu đến các bên liên quan trong lĩnh vực nông nghiệp, bao gồm cả Hội Nông dân. Điều này được đưa tin qua Đài truyền hình An Giang.

Chúng tôi đặt mục tiêu tung ra các loại phân bón viên đã chứng minh hiệu quả của chúng thông qua các thử nghiệm trên đồng ruộng nông nghiệp trong năm nay và chúng tôi đang tìm kiếm ai đó làm việc với chúng tôi trong việc xây dựng chuỗi cung ứng cho việc này.



# Vị trí tuyển dụng là 'Giám đốc chuỗi cung ứng & tìm nguồn cung ứng' cho ngành phân bón

Chúng tôi hiện là một tập đoàn Hàn Quốc và việc thành lập Công ty Việt Nam của chúng tôi dự kiến sẽ được hoàn thành đồng thời cùng với việc tuyển dụng cho vị trí này.

Bên cạnh đó, anh chị ứng viên cho vị trí này sẽ cùng làm việc với các chuyên gia địa phương với hơn 10 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực liên quan ngành phân bón, những chuyên gia này họ là đối tác của PLANTNER trong hành trình xây dựng nền tảng.

Các điều khoản chưa được liệt kê dưới đây sẽ được thảo luận và thương lượng trong lúc ứng viên dự phỏng vấn nhằm mang lại sự yên tâm cho việc phát triển sự nghiệp của ứng viên lâu dài với PLANTNER Việt Nam.

## Mô tả công việc Giám đốc chuỗi cung ứng cho ngành phân bón

Địa điểm công việc: Cần Thơ

Cấp độ công việc: Giám đốc / Quản lý (Tùy thuộc vào nhóm ứng viên, có thể thuê nhiều người quản lý thay cho Giám đốc)

Loại công việc: chính thức

Lương: hấp dẫn, thương lượng tùy vào năng lực ứng viên

Quản lý chuỗi cung ứng đóng một vai trò quan trọng trong việc điều phối và tối ưu hóa toàn bộ quy trình cung ứng trong một tổ chức. Mục tiêu chính của quản lý chuỗi cung ứng là đảm bảo dòng hàng hóa, dịch vụ và thông tin từ điểm xuất xứ đến điểm tiêu dùng hiệu quả và tiết kiệm chi phí.

### 1. Tìm nguồn cung ứng và quản lý cơ sở dữ liệu

- Tìm kiếm các nhà cung cấp tiềm năng và nhận báo giá để báo cáo theo yêu cầu tìm nguồn cung ứng
- Thường xuyên cập nhật cơ sở dữ liệu về nguyên vật liệu và nhà cung cấp
- Thương lượng giá cả, Quản lý chất lượng MOQ, điều khoản phát triển và mua hàng

### 2. Quản lý quan hệ với nhà cung cấp

- Tham dự các hội chợ công nghiệp và thăm các nhà cung cấp
- Xem lại lịch sử đơn đặt hàng và đánh giá chất lượng nhà cung cấp
- Phối hợp với các bên khác để đánh giá chất lượng sản phẩm và năng lực nhà cung cấp để giảm thiểu sai sót sản phẩm
- Đàm phán lại với các nhà cung cấp để đạt được mục tiêu giảm chi phí

### 3. Hỗ trợ việc phê duyệt sản phẩm với các tổ chức của nhà nước

- Hợp tác với chuyên gia của chúng tôi để tiến hành các thủ tục chứng nhận sản phẩm
- Hợp tác với văn phòng Hàn Quốc của chúng tôi để đặt nền móng.

## **Yêu cầu công việc**

- Bằng cử nhân trở lên (Không giới hạn chuyên ngành)
  - Thành thạo đàm thoại tiếng Anh hoặc tiếng Hàn
    - Tiếng Anh: tối thiểu IELTS 6.0 hoặc trình độ tương đương
    - Tiếng Hàn: TOPIK 5
  - Thành thạo Microsoft Word, Excel, PowerPoint
  - Sẵn sàng đi công tác (đến An Giang, Đồng Tháp, Long An)
- [Kỹ năng mềm mong muốn] Hợp tác và làm việc nhóm, giải quyết vấn đề
- [Kỹ năng cứng mong muốn] Quản lý quy trình, Quản lý khách hàng

## **Trình độ và kỹ năng ưu tiên (không bắt buộc)**

- Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm trong lĩnh vực bán hàng (bán sản phẩm, bán hàng kỹ thuật hoặc SE)
- Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm tìm nguồn cung ứng trong sản xuất
- Tối thiểu 2 năm kinh nghiệm trong QC
- Điểm cao trong các bài kiểm tra là một lợi thế
- Chi phí đi lại, công tác phí sẽ được cung cấp

Chúng tôi mong muốn thu hút những tài năng xuất sắc thông qua sự hợp tác quý báu của trường đại học được đánh giá cao tại Việt Nam.

PLANTNER  
All changes start from the soil

Xin vui lòng liên hệ với tôi để trao đổi thêm cho việc ứng tuyển này hoặc có bất kỳ thắc mắc nào khác.

### ***Kính thư***

Mr. Ju-hyeong **Park**

C.O.O. / Co-Founder – Giám đốc vận hành và là đồng sáng lập

PLANTNER INC., Republic of Korea



### **Thông tin liên lạc**

[jhpark@plantner.kr](mailto:jhpark@plantner.kr)

+82) 10 8944 0852

13F, 122, Mapo-daero (St.), Mapo-gu, Seoul (04213)