



KING ELONG GROUP
TOGETHER WE GROW

CÔNG TY CỔ PHẦN TẬP ĐOÀN KING ELONG

Địa chỉ: L6-20, Block Lucky, Richmond City, 207C Nguyễn Xí, P. 26, Q. Bình Thạnh, Thành phố Hồ Chí Minh

Website: www.kingelong.com

Thông tin liên hệ: Nguyễn Thị Anh Thư – Phụ trách nhân sự

Số điện thoại: 0911461957

Email: hr@kingelong.com

VỊ TRÍ	THỊ TRƯỜNG LÀM VIỆC	MÔ TẢ CÔNG VIỆC	YÊU CẦU CÔNG VIỆC	QUYỀN LỢI ĐƯỢC HƯỞNG
NHÂN VIÊN KINH DOANH THUỐC BẢO VỆ THỰC VẬT (số lượng: 10)	<ul style="list-style-type: none"> Long An, Tiền Giang, Bến Tre. Cần Thơ, Vĩnh Long, Trà Vinh, Đồng Tháp, An Giang. Sóc Trăng, Kiên Giang, Bạc Liêu, Cà Mau, Hậu Giang. 	<p>Phát triển kinh doanh và bán hàng:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Phát triển hệ thống khách hàng đại lý theo định hướng của công ty và theo từng khu vực được phụ trách. -Thực hiện các chỉ tiêu kinh doanh được giao theo KPI. -Thăm hỏi và chăm sóc các khách hàng, thực hiện các quy trình bán hàng, giới thiệu sản phẩm, triển khai các chương trình bán hàng của công ty. -Phát triển hệ thống theo mục tiêu công ty đề ra. -Phối hợp với bộ phận marketing, bộ phận quản lý đề ra các chương trình quảng bá, xây dựng thương hiệu cho sản phẩm, cho công ty. 	<ul style="list-style-type: none"> -Toàn thời gian – thời gian thử việc: 2 tháng. -Chuyên ngành Nông nghiệp hoặc các ngành khác có liên quan. -Có kinh nghiệm bán hàng ngành nông nghiệp là lợi thế. -Kỹ năng giao tiếp và chăm sóc khách hàng tốt. -Khả năng giải quyết vấn đề nhanh và chính xác. -Có tính cẩn thận, trung thực. -Nhiệt huyết, có khả năng làm việc nhóm, nhiệt tình đóng góp xây dựng cho Công ty. -Có tinh thần trách nhiệm cao, tính kỷ luật, sức chịu đựng và độ li lợm cao. -Kỹ năng tin học văn phòng tốt. 	<ul style="list-style-type: none"> -Lương cứng 6,000,000 - 10,000,000 VNĐ (tùy thuộc vào khả năng của ứng viên) + thưởng KPI. Xét tăng lương theo hiệu quả công việc. -Khám sức khỏe định kỳ hàng năm vàạo vôi răng 2 lần/năm cho nhân viên chính thức theo chính sách của Công ty. -Trợ cấp tiền ăn trưa và xăng xe 1,500,000 VNĐ, cung cấp sim điện thoại trả sau cho nhân viên. -Được xét đi công tác/du lịch trong nước, nước ngoài hàng năm. -Công ty sẽ đóng phí BHXH và BHYT cho nhân viên. -Được đào tạo trong môi trường chuyên nghiệp. -Môi trường làm việc thân thiện và hòa đồng.
	<ul style="list-style-type: none"> Bình Thuận, Lâm Đồng, Đắk Nông, Gia Lai. Bình Dương, Tây Ninh, Bình Phước, Đồng Nai,. 	<p>Thị trường:</p> <ul style="list-style-type: none"> -Nắm bắt kỹ tình hình sản xuất nông nghiệp và đặc điểm canh tác địa bàn phụ trách: thời vụ, cơ cấu cây trồng, diện tích, giai đoạn sinh trưởng, tình hình sâu bệnh hại. -Hiểu rõ về sản phẩm của công ty để triển khai bán hàng hiệu quả. -Nắm bắt tình hình thị trường và hoạt động kinh doanh của các công ty có sản phẩm cạnh tranh. 		